

Seminar

ADG-Führungskräftekreis Vertriebsleiter

Dozenten:

Nils Schmidt
Compentus GmbH Der
unabhängige Beratungspartner

Anne Neuroth
Akademie Deutscher
Genossenschaften e.V.

Stephanie Keller
BVR Bundesverband der
Deutschen Volksbanken und
Raiffeisenbanken e.V.

Kevin Weber

Termin:

11.09 – 13.09.2019

Cooperative. Leadership. Development.

Diese Veranstaltung richtet sich an:
Führungskräfte

Neue Impulse für den Vertrieb!

Vertriebsleitung, Vertriebsmanagement, Vertriebsplanung, Vertriebssteuerung: Bei diesen Themen spielt neben der Vermittlung und stetigen Aktualisierung von Wissen auch der Austausch mit Experten und Praktikern eine bedeutende Rolle. Informationen aus erster Hand – von Fach-Dozenten, Experten und zentralen Institutionen – bereichern und unterstützen Führungskräfte aus dem Bereich Vertriebsbank bei der Entwicklung eigener Lösungen.

Der etablierte ADG-Führungskräftekreis Vertriebsleiter bietet Ihnen dafür einen entsprechenden Rahmen. Wir vernetzen Praktiker und Experten.

Ihr Nutzen:

- Sie sprechen mit ausgewiesenen Experten zu Ihren aktuellen Herausforderungen und nehmen hilfreiche Impulse und Lösungsansätze für sich und Ihre Bank mit.
- Sie erweitern Ihren Blick auf die Dinge und erfahren, wie andere Banken, Organisations-einheiten und Branchen mit den Themen umgehen.
- Sie vertiefen in Diskussionen Ihre Eindrücke durch Fragen an andere Teilnehmer und Experten.

Inhaltsschwerpunkte:

Mittwoch, 11.09.2019

Veränderung der Führung in agilen Arbeitswelten

- Von der Hierarchie zur Partizipation
- Agile Arbeitswelten von heute und morgen
- Erfolgsfaktoren für erfolgreiche Führung in unsicheren Zeiten

Referentin: Anne Neuroth, ADG

Gegenwart und Zukunft des KSC

- Erfahrungsaustausch und praktische Umsetzungsbeispiele

Donnerstag, 12.09.2019

Vertriebsplanung und -steuerung im Omnikanalmodell der genossenschaftlichen FinanzGruppe

- Zielsetzung und aktueller Stand der Projekte
- Von der Transparenz über Potenziale in die Planung
- Strategische Planung über die drei Vertriebskanäle in der Omnikanalwelt
- Verrechnungssystematik und Zielverteilung
- Konkrete Impulssteuerung
- Kundeninteraktionspfad und Kennzahlcockpit
- Mögliche Umsetzungswege und Stand der technischen

Realisierung

Gastreferent: Stephanie Keller, BVR

Kundensegmentierung, Zielgruppenstrategien und mehr – Instrumente des Vertriebsmanagements in der Praxis

- Was schafft wirklich Nutzen? Was erwarten unsere Mitarbeiter und Kunden von uns?
- Wie erfolgreich sind wir aktuell? Schwerpunkte im Provisionsgeschäft
- Erfahrungsaustausch

Freitag, 13.09.2019 vormittags

Black VRst – Neue Marke für junge Kunden

- Hintergründe, Zielsetzung und Gestaltung
- Best-Practice

Gastreferent: Kevin Weber, Volksbank Lahr eG

Moderator Gesamtveranstaltung:

Nils Schmidt, Compentus

Organisatorisches

Ihre Dozenten:

Nils Schmidt, Compentus GmbH Der unabhängige Beratungspartner
 Anne Neuroth, Akademie Deutscher Genossenschaften e.V.
 Stephanie Keller, BVR Bundesverband der Deutschen Volksbanken und Raiffeisenbanken e.V.
 Kevin Weber, Volksbank Lahr eG

Fax-Anmeldung 02602 14 95-500

Termin:

11.09 – 13.09.2019

Anmelde-Nr.:

SB119-0069

Preis:

EUR 1.590,- für Mitglieder der ADG/des Fördervereins
 EUR 1.990,- für Nicht-Mitglieder

Diese Veranstaltung kann auch in Ihrer Region angeboten oder als Qualifizierungsmaßnahme direkt in Ihrem Haus durchgeführt werden

ADG-Führungskräftekreis Vertriebsleiter

Name, Vorname

Position

E-Mail Teilnehmer

E-Mail Hauptansprechpartner

Institut

Telefon Teilnehmer

Straße/Postfach

Zugangskennung VR-Bildung

PLZ/Ort

Datum Unterschrift und Stempel

Wir buchen Ihnen automatisch ab dem Vorabend der Veranstaltung ein Zimmer im Hotel inklusive aller zusätzlichen Leistungen. Hotel Schloss Montabaur verfügt über drei Zimmerkategorien*. Bitte kreuzen Sie Ihre bevorzugte Wahl unbedingt an.

Standard Comfort Superior

Die aktuellen Zimmerpreise finden Sie online unter: www.adgonline.de/adg-hotelpreise. Wir setzen alles daran, Ihnen nach Verfügbarkeit Ihre Wunschkategorie zu optionieren.

Wenn Sie nicht am Vorabend anreisen oder gar keine Übernachtung benötigen, kreuzen Sie dies bitte an:

keine Vorabendanreise keine Übernachtung

Mit welchem Verkehrsmittel werden Sie anreisen?

Bahn PKW PKW-Mitfahrer

In welcher Form möchten Sie gerne Ihre Seminarunterlagen und Skripte erhalten?

analog (ausgedruckt) digital

*Bei Übernachtung in externen Hotels gelten diese Zimmerkategorien nicht.

Ansprechpartner für inhaltliche Fragen

Selbstverständlich stehen wir Ihnen auch gerne für weitergehende Fragen oder Informationen zur Verfügung.

Eugenie Schatz
 Wirtschaftspsychologin M.Sc.

Teamleiterin

Produktmanagement für: Vertriebsmanagement

T: (02602) 14-150

F: (02602) 1495-150

eugenie_schatz@adgonline.de

Anmeldung/organisatorische Fragen

Servicecenter Seminare

T: (02602) 14-500

F: (02602) 1495-500

service@adgonline.de

Akademie Deutscher Genossenschaften ADG

Schloss Montabaur | 56410 Montabaur

www.adgonline.de

Ein Angebot im Rahmen des ADG-Jahresprogramms 2019